



Акционерное общество | Joint stock company
«Императорский фарфоровый завод» | «Imperial Porcelain Manufactory»
Санкт-Петербург | Saint-Petersburg

Предложение для региональных представителей

Создание сети региональных представителей – естественный путь для расширения бизнеса. При выходе на новые рынки важной составляющей успеха становится опора на местные кадры. Ваш опыт и знания могут быть очень нам полезны!

Требования к региональному представителю:

1. Хорошие знания рынка фарфора,
2. Опыт работы региональным (торговым) представителем, будет Вашим преимуществом,
3. Знание и желание работать с продукцией ИФЗ.

Обязанности:

1. Представляет интересы Завода (АО «ИФЗ») на вверенной территории
2. Придерживается коммерческой политики ИФЗ
3. Проводит самостоятельный поиск партнеров
4. Подготавливает презентации и проводит переговоры с потенциальными клиентами
5. Обеспечивает взаимодействие АО «ИФЗ» и Партнеров
6. Развивает продажи в регионах, как с существующими клиентами, так и с вновь приобретенными

Мотивация:

АО «ИФЗ» предоставляет возможность работать по 2-м возможным вариантам мотивации:

Вариант «I»:

Региональный представитель проводит презентацию и первичные переговоры, далее передает все контакты на АО «ИФЗ».

Мах размер вознаграждения: от 3 до 10 %.

Вариант «II»:

Региональному представителю предоставляется дилерская скидка.

Размер между дилерской скидкой и фактической скидкой клиента – будет Ваше вознаграждение.

Мах размер дилерской скидки: 48 %.

ПРИЛОЖЕНИЕ

-
- **Договор**